


МЕЖДУНАРОДНОЕ БИЗНЕС-ПРАВО И ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ СРЕДА: ТРАНЗАКЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ

Международное
регулирование торговли



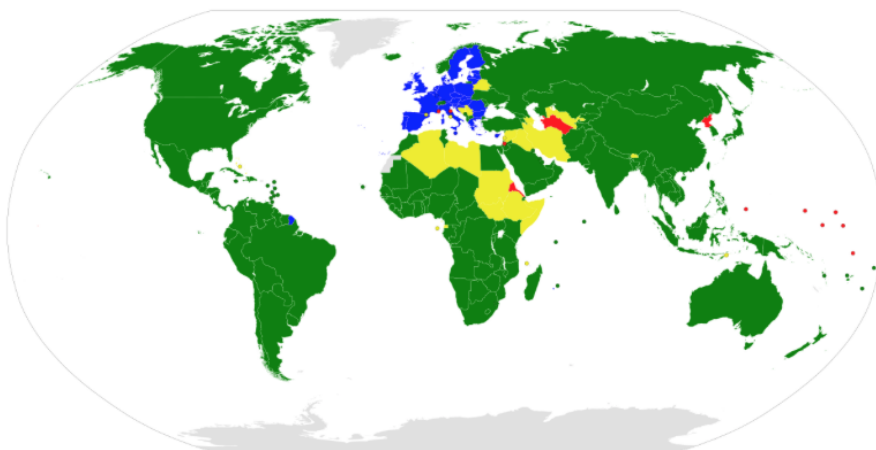


Взгляните на систему мировой торговли, и вы увидите, что она развивается в соответствии с Генеральным соглашением по тарифам и торговле (ГАТТ).

Послевоенный успех ГАТТ привел к созданию постоянного международного учреждения известной как Всемирная торговая организация (ВТО). Основной целью ВТО является устранение барьеров для Международной торговли. На развитие международной торговли повлияли также развитие сильных региональных торговых блоков. Европейский Союз (ЕС) и Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) являются двумя наиболее успешными попытками межрегиональной торговой интеграции. Современная эра свободной торговли началась в конце 1940-х по инициативе США и Соединенного Королевства Великобритании, чтобы предотвратить протекционизм (высокие тарифы и ограничения квот), существовавшие до и во время Великой депрессии. ГАТТ была создана в 1948 году, и за 60-летний период ей удалось сократить средние тарифы в развитом мире с 40 процентов до 4 процентов.

В ВТО в настоящее время насчитывается 162 страны-члена, которые составляют 96,7 % от мирового ВВП, причем Россия является последней крупной торговой страной, которая получила членство в 2012 году.

Страны – члены ВТО



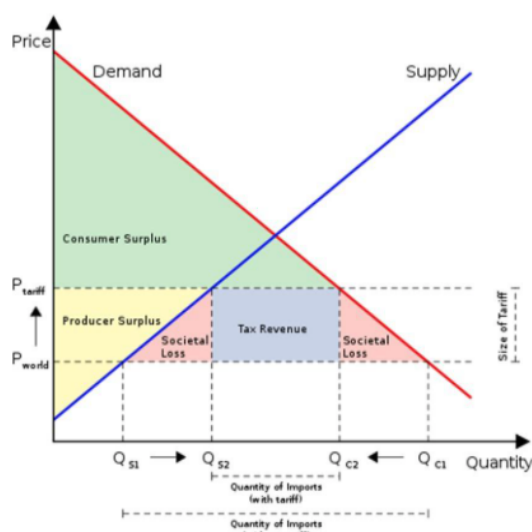
Экономическая теория, лежащая в основе системы ВТО, – это теория сравнительных преимуществ, которую в первые разработал ученый-экономист Давид Рикардо в начале девятнадцатого века в «Об основах политической экономии и налогообложения» в 1817 году. Рикардианская теория была международной версией Адама Смита, его идеи о «специализации труда», которая изложена в его книге от 1776 года «Исследование природы и причины богатства народов», в которой Смит был зачислен за это в отцы дисциплины экономики. Проще говоря, экономический рост можно получить, разрешив людям делать то, что им лучше всего удастся, а затем на основе общественной кооперации происходит обмен: торговля товаров и услуг, предоставляемых другими специалистами. Это обоснование широко регламентирует, что свободная торговля или устранение искусственных препятствий (тарифы и квоты) для торговли между странами будут приводить к общему экономическому росту в интересах всех стран. Если национальные отрасли промышленности не защищены государственными субсидиями или оценкой чрезмерных тарифов на импортируемые товары, то страны будут реструктурировать производство, так, что они будут производить то, что им лучше всего удастся производить. Это позволяет им экспортировать свои излишки и иметь возможность дешевле покупать импорт товаров, в которых они неэффективны при производстве.

На карте, представленной на рисунке, показано 159 из 162 стран-членов ВТО. Таджикистан и Лаос присоединились к 2013 году. С тех пор Йемен присоединился к 2014 году и Сейшельские острова в 2015 году. Две крупнейшие экономики, которые остаются не членами ВТО, это – экономики Ирана и Алжира.

До создания ВТО многосторонняя торговая система называлась ГАТТ. Первоначальная цель ГАТТ заключалась в расширении свободной торговли за счет снижения тарифов по всему миру. После создания ГАТТ в 1948 году было проведено семь раундов переговоров ГАТТ, начиная с Аннеси-раунда в 1949 году и завершившегося Уругвайским раундом в 1994 году, который учредил ВТО. ВТО заменила особый характер системы после 7-ми раундов переговоров с постоянным учреждением. Основные переговоры между странами-членами ВТО по-прежнему называются раундами, но проходят под эгидой ВТО. Наибольший успех ГАТТ состоял в снижении тарифов и начислении на импортируемые товары. Высокие тарифы были основными препятствиями для международной торговли. Высокие тарифные ставки были одним из основных факторов, которые привели к продлению Великой Депрессии. Закон США Смут-Хоули 1930 года повысил тарифы в диапазоне от 50 до 100 процентов. Следующий WorldWarII, в 1947 году, в Женеве, основные державы утвердили ГАТТ с выполнением задачи снижение тарифов по всему миру.

Экономические преимущества устранения тарифов показаны на рисунке: «Теория свободной торговли». На рисунке показано влияние размещения тарифа на импортируемый товар. Перед оценкой тарифа цена хорошего товара на рынке – P-World. Цена повышается из-за тарифа на P-Tariff. Чем выше цена, тем выше производства для повышения от QS1 до QS2, тем самым уменьшая спрос от QC1 до QC2. В этом случае потребители чувствуют себя хуже, потому что площадь излишков потребителей становится меньше, тогда как профицит производителя становится больше, а затем государство получает дополнительные налоговые поступления.

Теория свободной торговли



Тем не менее, потери для потребителей > выгоды производителей + государственные доходы. Чистые социальные потери показаны двумя треугольниками. Таким образом, в мире тарифов снижение тарифов приводит к чистой прибыли для общества. В рамках ГАТТ, когда страны соглашаются открывать свои рынки, они обязаны связывать свои обязательства в площадь тарифов, привязки составляют размещение потолков по тарифным ставкам. Страны могут снизить свои тарифные ставки ниже связанных величин, но не могут превышать связанные величины. Уругвайский раунд резко увеличил объем торговли, на которую распространяются обязательные обязательства.

Процент товаров, у которых были ограниченные тарифные ставки до 1986 года и в конце Уругвайского раунда, увеличилось с 78 процентов до 99 процентов для развитых стран, от 73 процента – 98 процентов для стран с переходной экономикой и от 21 процента до 73 процентов для развивающихся стран. В результате, современные тарифные ставки, как правило, в диапазоне 4-5 процентов, а в случае соглашений о свободной торговле еще ниже до 0 процентов. Снижение тарифных ставок привело к значительному увеличению стабильности рынка и



безопасность. Уругвайский раунд не только создал ВТО, но также включил пакет соглашений, расширяющих впервые в нетарифные области, такие как незаконные государственные субсидии отечественных отраслей, препятствия на пути продажи услуг и нарушения прав интеллектуальной собственности. Министерство торговли США определяет торговые барьеры, включая не только тарифы, но и количественные ограничения, лицензирование импорта и таможенные барьеры; стандарты, тестирования, маркировки и сертификации; государственные закупки, экспортные субсидии, барьеры обслуживания, отсутствие защиты интеллектуальной собственности и инвестиционных барьеров.

Пакет соглашений ВТО охватывает все эти виды торговли. Несмотря на либерализацию мировой торговой системы через ГАТТ и ВТО, основные области спора остаются. Заключение Дохинского раунда было отложено из-за разделения между «Северным» (развитым) и «Южным» (менее развитыми) странами. В 2001 году раунд Доха был созван, но в конечном итоге между Севером и Югом произошел разлом. Однако в декабре 2013 года было достигнуто соглашение, известное как Балийский пакет. Соглашение фокусируется на снижении импортных тарифов и сельскохозяйственных субсидий с целью упрощения развивающимся странам торговли на мировых рынках. Развитые страны согласились устранить или отменить импортные квоты на сельскохозяйственную продукцию из развивающихся стран. Еще одна важная цель Балийского соглашения заключается в реформировании таможенной бюрократии и формальностей для облегчения мировой торговли. Было подсчитано, что, если BaliPackage будет полностью реализован, это приведет к росту международной торговли на 1 триллион долларов и созданию 21 миллион новых рабочих мест.

Хотя в соглашениях по ВТО в 1994 году была создана ВТО, следует отметить, что многосторонние соглашения, известные, как соглашения ГАТТ, предшествовавший ВТО, остаются в силе, если впоследствии не будут внесены поправки. Поэтому ссылки на положения в ГАТТ все еще используются. ВТО является руководящим органом и исполнителем соглашений ГАТТ. Режим международной торговли ВТО основывается на трех основных принципах ГАТТ:

- 1) Принцип наибольшего благоприятствования.
- 2) Принцип национального лечения.
- 3) Принцип прозрачности.

Все три цели направлены на продвижение понятия не дискриминация, с помощью которой странам поручается не дискриминировать различных иностранных торговых партнеров или между отечественными товарами и импортными товарами.

Принцип наиболее благоприятствуемой нации является одним из способов снижения ставок тарифов на международном уровне. Если две страны будут вести переговоры о более низких тарифах между собой, они также должны обеспечивать более низкую ставку для всех других стран ВТО. Если страна предоставляет выгоды торговому партнеру в рамках двустороннего соглашения, то она также должна предоставлять эти льготы всем другим членам ВТО.

Таким образом, когда страна снижает торговый барьер или открывает внутренний рынок, он должен сделать это для всех своих торговых партнеров. Исключением из этого правила являются соглашения о свободной торговле (ССТ), которые допускают, что два или больше стран создают зону свободной торговли, такую как НАФТА или таможенный союз, такой как ЕС, который позволяет чтобы рассматривать как единую страну для соблюдения принципа наибольшего благоприятствования.

Таким образом, взимание более низких (льготных) тарифов от страны, входящей в ССТ, не будет нарушать правила ВТО. Статья XXIV ГАТТ предусматривает: Договаривающиеся стороны (страны ВТО) признают желательность увеличения свободы торговли путем добровольных соглашений, более тесной интеграции между экономиками стран - участниц таких соглашений. Они также признают, что цель таможенного союза или зоны свободной торговли должна заключаться в упрощении торговли между странами, а не в повышении барьеров для торговли другими странами ВТО.

В настоящее время в мире насчитывается около 300 соглашений о свободной торговле.

Принцип национального режима запрещает дискриминацию между импортными товарами и товарами, произведенными внутри страны. В статье III ГАТТ предусматривается,



что импортируемые товары не могут быть подвергнуты прямым или косвенным налогам превышающие расходы, взимаемые с внутренних продуктов. В статье III далее говорится, что импортируемые товары должны быть предоставляется режим «не менее благоприятный, чем тот, который обеспечивается товарам национального происхождения. «Национальный режим» применяется, когда товар выходит на внешний рынок. Как только продукт, право интеллектуальной собственности или услуга оказываются на внешнем рынке он должен получать такое же отношение к товарам, услугам и интеллектуальным правам собственности, даже если к моменту импорта им можно обращаться по-разному. Поэтому взимание таможенных пошлин на импортные товары не являются нарушением национального режима оздоровления. Требования импорта, которые являются замаскированными торговыми барьерами, подверглись бы натиску, как нарушение национального режима оздоровления.

К примеру, требуя, чтобы иностранные товары удовлетворяли более высоким стандартам или проходили более строгие испытания или проверки, чем внутренние товары были бы незаконными. Дело *Уоррен Корп. v. ЕРА*, что следует иллюстрирует тот факт, что международные обязательства, как того требует ГАТТ, может противоречить внутренним требованиям. Принцип прозрачности требует от стран ВТО, чтобы их законы импорта и заказов были доступны импортирующим сторонам. Кроме того, правила импорта должны быть стабильными и четкими, чтобы импортирующие стороны не путали требования к импорту.

Большинство соглашений ВТО требуют от правительств полного раскрытия политики и практики импорта публично, а изменения в таких политиках и практике требуют официального уведомления ВТО. Замаскированные барьеры для торговли, такие как необоснованные ограничения качества и здоровья, часто нарушают как на национальном уровне, так и на принципах прозрачности.

Критики ВТО утверждают, что ВТО не смогла в достаточной мере решить два последних принципа: «больше выгод для менее развитых стран» и «защиту окружающей среды». Крах раунда переговоров в Дохе, упоминался ранее, является символическим смыслом разочарования менее развитых стран медленным ходом их экономическое развитие.

В 1980-е и 1990-е годы люди стали свидетелями колоссальной либерализации международного торгового права. Широкая либерализация торговли была очевидна в успешном завершении Уругвайского раунда ГАТТ.

Расширение за пределы ГАТТ традиционный мандат снижения тарифов показывает, насколько широко распространилось движение свободной торговли. основополагающим Документом, устанавливающим ВТО, стало Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации. Приложения к Соглашению включает длинный список побочных соглашений об инвестициях, услугах, защите технологий и правительственная закупка. Вместе пакет соглашений упоминается как «Соглашения ВТО». «Ряд Соглашений», главным образом технического характера, имеющие непосредственное значение для международных экспортеров и импортеров, включают:

- Соглашение о применении санитарных и фито-санитарных мер.
- Соглашение о технических барьерах в торговле.
- Кодекс таможенной оценки.
- Соглашение о предварительной инспекции.
- Соглашение о правилах происхождения.
- Соглашение о процедурах лицензирования импорта.
- Соглашение о государственных закупках.

Соглашение о применении санитарных и фитосанитарных мер (СПС) и Соглашение о технических стандартах. Барьеры в торговле (ТВТ) будут обсуждаться далее.

Другие основные соглашения – Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС), Соглашение о торговле, Аспекты прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) и Соглашение о связанных с торговлей инвестициях. Страна, согласно правилам ВТО, может создавать барьеры для импорта товаров из конкретных стран, которые имеют нарушения принципов ГАТТ. Эти карательные барьеры обычно принимаются в ответ на предоставление незаконных субсидии компаниям иностранным правительством или, когда экспортер обвиняется в поставке



и замораживании товаров на чужой рынок. Субсидии, когда правительство предоставляет отечественной промышленности не представляющей пользы иностранной промышленности.

Демпинг – это когда иностранная компания экспортирует и продает товары по ценам ниже рыночных. Демпинг может быть доказан, чему свидетельствуют то, что товары продаются по себестоимости или по цене, которая ниже цены, по которой продают товары в родной стране экспортера. Прежде чем принимать какие-либо компенсационные меры (тарифы), страна, ставшая жертвой, должна получить разрешение ВТО через процесс разрешения споров ВТО. Соответствующих случаях страны представляются специальной группе ВТО, которая затем принимает решение. Если заявитель побеждает, панель будет санкционировать конкретное средство правовой защиты, как правило, повышение тарифов на незаконную субсидию или компенсационную пошлину в демпинговых делах.

Большинство действий, связанных с процедурой разрешения споров ВТО, – это случаи антидемпинга; меньше привлекают незаконные субсидии, и существует гораздо меньше случаев, связанных с гарантиями. Гарантии предусматривают предоставление исключений для нарушения принципов ГАТТ. Гарантии разрешены в соответствии со статьей XIX ГАТТ и предусматривают: Если в результате непредвиденных событий и последствий обязательств, понесенных в рамках настоящего Соглашения, любой продукт, импортируемый в [страну-член] в таких увеличенных количествах и при таких условиях причинения или угрозы серьезного ущерба для отечественных производителей, [страна импорта] должна быть в объеме и времени, которое может потребоваться для предотвращения или устранения такого ущерба. Однако страна импорта должна доказать причинную связь между увеличением импорта продукта и серьезным ущербом отечественной промышленности. «Соглашение о гарантиях» ограничивает продолжительность защитных мер до четырех лет с возможностью получения четырехлетнего продления, если отечественная промышленность все еще находится под угрозой. Страна импорта сначала должна консультироваться со страной экспорта, прежде чем принимать какие-либо меры. Часто две страны будут обсуждать компенсационные торговые концессии.

Соглашение о санитарных и фитосанитарных мерах В Соглашении о применении санитарных и фитосанитарных мер изложены основные правила для безопасности пищевых продуктов и стандартов здоровья животных и растений. Для целей Соглашения СФС санитарные и фитосанитарные меры определяются как любые меры, необходимые для: защиты жизни человека или животных от рисков, связанных с добавками, загрязняющими веществами, токсинами или болезнетворными организмами в своей пище; защищать человеческую жизнь от болезней, переносимых растениями или животными; защищать жизнь животных или растений от вредителей, болезней или болезнетворных организмов; или предотвращать или ограничивать другие повреждения страны от въезда, создания или распространения вредителей.

Меры по охране окружающей среды (кроме указанных выше), для защиты интересов потребителей или для благосостояния животных, не подпадают под действие Соглашения СФС. Эти проблемы решаются с «Соглашением о Технических барьерах в торговле» (ТБТ).