

МАКРОЭКОНОМИКА

Причины безработицы и инфляции





Цель: Сегодня мы продолжим рассматривать такое проявление макроэкономической нестабильности как безработица и поговорим о ее причинах, а также перейдем к рассмотрению другой формы макроэкономической нестабильности — инфляции. Нашей задачей будет рассмотрение того, как происходит мониторинг за уровнем цен и его изменениями. Вы узнаете, что такое инфляция, и что делает правительство и экономисты для ее измерения. Мы узнаем, в чем ее реальная опасность и каковы ее причины. В наших следующих лекциях мы будем возвращаться к этому понятию, и поэтому сегодня мы должны разобрать его очень внимательно.

Основные идеи

1. Причины возникновения безработицы.

На прошлой лекции мы говорили с вами о безработице, ее видах и о том, как национальные статистические агентства рассчитывают основные индикаторы рынка труда. Теперь, когда мы увидели, почему она представляет такую опасность для экономистов и политиков, давайте порассуждаем о том, в чем же заключаются ее причины. Причины безработицы необходимо рассматривать в различных плоскостях. Безусловно, одной из главных причин безработицы является влияние экономических циклов. Как мы уже видели, основной причиной циклической безработицы является снижение спроса на рабочую силу в периоды спадов. Бороться с экономическими циклами не так просто ввиду того, что они имеют волновой характер, и прогнозировать, какой протяженности будут спады и подъемы в экономике, достаточно сложно. Чтобы каким-то образом смягчить действие безработицы на трудоспособное население, правительство принимает различные социальные программы, направленные на частичную компенсацию потери доходов при массовых сокращениях работников в компаниях и производственных предприятиях. Такие программы представляют собой страхование по безработице и включают в себя не только помощь в поиске альтернативной работы, но и выплату пособий по безработице. Размер таких пособий зависит от многих факторов. Они могут как частично, так и полностью выплачиваться за счет государственного бюджета, а также могут быть частью фондов социального страхования, сформированных за счет выплат как самих предприятий, так и работников. Пособие может составлять от 30 до 50% заработной платы работников и выплачиваться на период до года, в крайних случаях до двух лет.

Программы социального страхования по безработице варьируются от страны к стране, однако для экономистов является уже установленным фактом то, что их действия более заметны в развитых странах. Такие мероприятия, как это не кажется странным, являются причиной еще большей безработицы. Экономисты отмечают, что в странах с более сильной социальной поддержкой безработных уровень безработицы несколько выше, чем в других странах, и связано это прежде всего с тем, что компенсация части потерянных доходов служит причиной снижения мотивации работников к поиску новой работы. Еще одной причиной безработицы, по мнению экономистов, являются законы о минимальной заработной плате. Как это ни удивительно, но меры, которые государство принимает для борьбы с безработицей, приводят к еще большему ее проявлению.

2. Также к причинам безработицы относится деятельность профсоюзов или так называемых трейд-юнионов.



Профсоюзы — это объединения работников, которые активно защищают свои трудовые права. Работников, которые являются членами профсоюзов, зачастую труднее сократить или уволить. Более того, профсоюзы периодически выдвигают требования к работодателям о повышении качества условий труда, в том числе и по поводу увеличения размеров номинальной заработной платы, а это в конце концов приводит к тому, что работодатели вынуждены сокращать работников, которые не обеспечены поддержкой профсоюзов. Вероятно, вы слышали о таких понятиях как «белые воротнички» и «синие воротнички». Так вот, «белые воротнички» для экономистов — это не только представители умственного труда или работники офисов, но также работники, пользующиеся поддержкой профсоюзного движения.



«Синие воротнички», в свою очередь, это простые рабочие с большей степенью физического труда, которые соответственно подвержены и большему воздействию со стороны работодателей и часто оказываются первыми в списках работников, которые попадают под сокращение. В экономическом смысле профсоюзы действуют как некий «картель» и могут угрожать администрации приостановкой работы или забастовками. Очень часто этим пользуются профсоюзы авиакомпаний, оказывая давление на руководство — главным образом в периоды отпусков или рождественских каникул.

Помимо этого, причиной безработицы могут быть и технологические изменения. Вот уже на протяжении трех десятков лет производственные компании стараются чаще применять автоматизированные линии, роботов и даже искусственный интеллект для производства своей продукции и услуг, вытесняя тем самым с рынка труда менее квалифицированных работников. Однако помимо недостатков развития технологического процесса мы можем отметить и позитивные аспекты. Более жесткая конкуренция за рабочие места побуждает нас к саморазвитию, получению новых знаний и выработке новых навыков, что уже само по себе делает нас более образованными и ценными для общества.

3. Инфляция.

Безработица не единственное явление в экономике, которое вызывает обеспокоенность экономистов и политиков. Есть и другое проявление макроэкономической нестабильности, которое является темой ежедневных дискуссий в правительстве, среди экономистов, а также обыденных кухонных разговоров населения. Вероятно, вы уже догадались, что речь пойдет об инфляции.

Инфляцией называется повышение общего уровня цен. Возможно рост уровня цен одна из самых обсуждаемых тем в обществе. Вы можете слышать слово «инфляция» в магазинах и ресторанах, на рынках и остановках, вы читаете об этом в новостях и социальных сетях.

Иными словами, мы сталкиваемся с этим словом повсеместно. Но так ли опасна инфляция, как думают об этом люди? Вы, возможно, удивитесь, узнав, что экономисты и политики, главным образом в США и Европе, часто вообще не обеспокоены этой проблемой. К примеру, дефляция (процесс, обратный инфляции) и рост безработицы волнуют их намного больше. Вы даже можете слышать от политиков или читать в новостных сообщениях, что, к примеру, темпы инфляции в этом месяце не превысили столько-то процентов, или что годовая инфляция прогнозируется на уровне не более 2-3%.

Типы инфляции	
Ползучая	3% в год
Умеренная	от 3% до 10% в год
Галопирующая	более 10% в год
Гиперинфляция	50% в месяц и более

Все дело в том, что для экономистов рост цен — это вполне нормальное явление, проблемой являются темпы их роста. Экономисты классифицируют инфляцию по темпам ее роста следующим образом. Ползучая инфляция — это когда цены медленно растут все время, не превышая 3% год. Такая инфляция считается нормальной или даже идеальной. Умеренная инфляция, когда рост цен в годовом исчислении достигает от 3 до 10%. Часто при такой инфляции люди делают закупки некоторых товаров впрок, избегая роста цен в будущем. Таким же образом ведут себя многие компании, пополняя запасы своего сырья во избежание роста производственных издержек в будущем. Галопирующая инфляция — когда цены демонстрируют рост более чем 10% в год. При такой инфляции люди избегают делать лишние траты на приобретение товаров и услуг. А фирмы уже начинают испытывать трудности в получении доходов. Как раз в этот момент и начинается рост темпов безработицы. И последний тип инфляции — это гиперинфляция, когда цены растут более чем на 50% ежемесячно. Это очень плохая ситуация для экономики. Как шутят финансисты, «в такой ситуации у Центрального банка есть только один выход — искать подходящее название для новой валюты». Кстати говоря, в 1994 году, уже через год после введения национальной валюты инфляция в Казахстане составила 1160%, однако уже в следующем году ее темпы удалось снизить до 64%. В целом, по оценке Национального банка РК, за пять лет темпы инфляции удалось сбить с 2165% в 1993 году до 2% в 1998 году, об этом, между прочим, мало кто знает. Однако в ряде стран ее можно было наблюдать еще совсем недавно. Например, в Зимбабве, где она достигала 80, обратите внимание, миллиардов процентов!!!



4. Разные взгляды на инфляцию.

Как и на многие вещи в экономике, на инфляцию нужно смотреть с позиции двух взглядов: классической экономической теории или, как сейчас говорят, неоклассической и с точки зрения кейнсианского подхода. Давайте посмотрим на инфляцию с позиции экономистов неоклассической школы. Помните то самое уравнение обмена, которое мы рассматривали с вами, когда говорили о взгляде на ВВП экономистов классической школы? Давайте посмотрим на него еще раз:

$$MV = PY.$$

В его левой части находится произведение денежной массы на величину, которая называется скоростью обращения денег. Мы вернемся к этой величине более подробно, когда будем рассматривать денежный рынок. Поскольку Ирвинг Фишер, экономист, который сформулировал это уравнение, считал, что скорость обращения денег — величина постоянная, она не будет играть сейчас ключевой роли. В правой части уравнения обмена находится номинальный ВВП или произведение уровня цен P на реальный ВВП Y . Теперь давайте подробно рассмотрим каждый из этих компонентов. Тому, как формируется денежное предложение, мы посвятим отдельную лекцию, а пока для простоты будем считать, что M — это просто количество денег в экономике. Что касается уровня цен P , то здесь нужно остановиться и рассказать поподробнее.

Вспомните свой курс экономической теории, где P обозначалась цена, однако в курсе макроэкономики экономисты рассматривают P не просто как цену на отдельный товар, а как некий уровень цен P в экономике. Для чего это необходимо? Представьте себе, какое колоссальное количество товаров и услуг производится в экономике: от спичек до самолетов. В курсе микроэкономики вы могли рассматривать отдельно рынок спичек, где цена могла варьироваться в промежутке в несколько десятков тенге, и отдельно рынок самолетов, где изменение цены исчислялась уже сотнями миллионов. В макроэкономике мы рассматриваем совокупный выпуск товаров и услуг, и поэтому расположить на одной вертикальной оси и десятки тенге, и сотни миллионов представляется довольно сложным. Однако экономисты нашли выход из этой ситуации. Они добавили лишь одно слово «уровень», и все встало на свои места.

По мнению экономистов, в нормальной экономике достаточно использовать лишь несколько значений уровня цен. Уровень цен может быть равен единице, и тогда, к примеру, если эта ручка стоила, предположим, один доллар, в следующем году мы также сможем купить эту ручку за один доллар. Уровень цен может снизиться, и быть, предположим, 0,5. Это означает, что в следующем году за один доллар мы могли бы купить уже две ручки. В реальности это представляется неправдоподобным, однако поверьте, мировая экономика видела и не такое. И наконец, уровень цен может быть равен 2, и это означает, что, вероятно, в следующем году мы не сможем купить за один доллар эту ручку, а только ее половинку или, выражаясь другими словами, теперь нам понадобится два доллара на ее приобретение. То есть цены стали в два раза выше. Ситуацию, когда уровень цен может быть равен трем, экономисты почти не рассматривают, и я сейчас объясню, почему. В экономике существует одно интересное правило, получившее название «правило 70». В США это правило получило известность как «правило 72». Это правило экономисты используют для того, чтобы определить число лет, необходимое для удвоения уровня цен.

5. Вообще, это правило уникально, и его можно использовать для определения количества лет, необходимого для удвоения чего угодно.

Например, текущий уровень инфляции в Казахстане составляет 6%. Согласно правилу 70, необходимо разделить величину 70 на темпы инфляции, и мы получим число лет, через которое цены в Казахстане увеличатся вдвое.



Возможно, вы начнете возмущаться: ведь удвоение цен происходит гораздо быстрее. Вероятно, или не работает правило, или темпы инфляции на самом деле совсем другие. Попробуйте ответить, что вам кажется более очевидным. Ввиду того, что это правило зародилось где-то в недрах американской экономики, рассматривать вопрос о том, сколько лет, понадобится для утроения цен, вообще представляется бессмысленным.



Таким образом, мы выяснили, что для отображения более менее правдоподобной ситуации в экономике, на графике нам достаточно оперировать всего лишь тремя значениями уровня цен: 2, 1 и 0,5.

Давайте снова вернемся к нашему уравнению, у нас остался еще компонент Y — реальный ВВП или, как мы уже знаем, количество произведенных товаров и услуг, рассчитанных в ценах некоего базисного периода, предположим, прошлого года.

Уважаемые слушатели, я думаю, вы простите мне тот факт, что я скрывал от вас одну истину. Уравнение обмена — это второе название этого выражения $MV=PY$. Первоначально это уравнение получило название уравнения количественной теории денег, сформулированной все тем же Ирвингом Фишером, между прочим лауреатом Нобелевской премии. Вся суть количественной теории денег заключается в ее названии: стоимость денег зависит от их количества в экономике.



Эта концепция получила название покупательной способности денег. Что-то знакомое, не правда ли? Вспомните, что мы уже сталкивались с понятием покупательной способности, когда сравнивали ВВП разных стран. Однако теперь речь пойдет о покупательной способности денег.

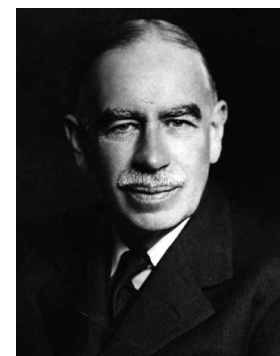
6. Различные теории о причинах возникновения инфляции.

Согласно уравнению количественной теории денег, мы не называем это уравнение уравнением Фишера, потому что уравнение Фишера — это другое уравнение. Так вот, согласно уравнению, рост количества денег в экономике безусловно приведет к росту номинального ВВП. Однако обратите внимание, что объем реального ВВП Y останется неизменным, а рост номинального ВВП будет обусловлен только ростом уровня цен P . Эта простая на первый взгляд истина открывает перед нами понимание того, что для экономистов-неоклассиков, а впоследствии и монетаристов, инфляция представляла собой чисто денежное явление, а стоимость денег определялась их количеством в экономике. Иными словами, инфляция появляется тогда, когда правительство печатает слишком много денег. С позиции же кейнсианцев, основной причиной инфляции является избыточный спрос на товары и услуги со стороны населения.

Здесь следует сделать некоторые отступления и пояснить, что, по мнению экономистов кейнсианской школы, инфляция может быть двух типов: инфляция спроса и инфляция предложения, или инфляция издержек. Что же такое инфляция спроса? По мнению Кейнса, колебания уровня цен объясняются исключительно избыточным совокупным спросом. Производители не успевают отреагировать на этот избыточный спрос в краткосрочном периоде увеличением реального объема производства, и в итоге появляется инфляция спроса. Экономисты даже говорят в этом случае, что «слишком много денег охотится за небольшим количеством товаров». Инфляция издержек в свою очередь объясняет рост цен такими факторами, которые приводят к увеличению производственных издержек на единицу продукции. Этими факторами являются, во-первых, рост номинальной заработной платы, а во-вторых, нарушение механизма предложения, которое вызывает повышение цен на сырье. Самое распространенное нарушение механизма предложения — неожиданный рост цен на нефть.

7. Джон Мейnard Кейнс предполагал, что на начальном этапе инфляция это всегда инфляция спроса, а уж потом инфляция предложения.

Чтобы объяснить это мнение, давайте попытаемся порассуждать. В действительности, когда растет спрос на товары и услуги, при неизменном предложении, цены на эти товары начинают расти. Это вызывает некоторую инфляцию или снижение покупательной способности денег. В конечном итоге разрыв между номинальной и реальной заработной платой начинает увеличиваться. Работники снижают некоторым образом мотивацию к труду и, кроме того, они пытаются добиться увеличения заработной платы, что в конечном итоге повышает производственные издержки производителей на единицу произведенной продукции. А это, как мы уже знаем, является причиной инфляции предложения.





Кстати, будучи членом Консультативного комитета при Министерстве финансов по военным вопросам, Кейнс публикует работу «Как оплачивать войну?». В ней он даже предлагал принудительное депонирование всех избыточных денежных средств у населения на счета национального сберегательного банка. По его мнению, это должно было ослабить инфляцию.

Кейнсианцы вообще не считали некоторую устойчивую инфляцию большой проблемой. Напротив, одной из основных причин глобального экономического спада, которым стала Великая депрессия в конце 20-х — начале 30-х годов XX века, по мнению Кейнса, был как раз недостаток денежной массы, которой экономике США так не хватало для стимулирования потребительского спроса. В своей знаменитой книге «Общая теория занятости, процента и денег» он предлагал увеличивать в периоды спадов количество денег в обращении и стимулировать, главным образом, государственные расходы на инвестиции компаний. Однако Кейнс все же полагал, что неожиданная инфляция несет в себе определенную опасность и приводит к дополнительным издержкам общества. Давайте же посмотрим, в чем состоят издержки инфляции.

Во-первых, инфляция перераспределяет доходы. Когда работники подписывают свои трудовые контракты, их заработные платы фиксируются в некоем краткосрочном периоде. В реальной жизни наша заработная плата обычно не растет в течение года, а иногда и двух лет, если только мы не сделали для своей компании чего-то сверхъестественного. Когда в результате инфляции уровень цен становится выше, заработные платы не успевают расти с такой же скоростью. И поэтому реальные доходы работников начинают отставать от номинальных, иными словами, в реальности они начинают сокращаться, и стоимость жизни становится дороже, чем до повышения цен.

Во-вторых, инфляция таким же образом перераспределяет богатство. По мнению экономистов, в периоды инфляции доходы перераспределяются от кредиторов к заемщикам.

8. Представьте себе, что вы оформили ссуду в банке на длительный срок, и в течение этого периода ваши выплаты будут фиксированными.

Таким образом, банк будет получать выплаты по процентам, платежи по которым имеют меньшую реальную стоимость, чем номинальную. В такой же ситуации оказываются владельцы активов или недвижимости, которые предоставляют их в аренду на длительный срок, так как рентные платежи в результате действия инфляции обесцениваются. На первоначальном этапе инфляция может повысить доходы фирмы, что приведет к росту инвестиций и некоторому буму в производстве и росте занятости. Реальный ВВП начнет увеличиваться, однако эта ситуация будет временной. В дальнейшем возможность инвестиций создавать доход исчерпает себя, и расходы станут сокращаться. Как результат реальный ВВП снизится, и безработица начнет расти. Следующая причина — это снижение реального ВВП и уровня занятости.



Еще одной проблемой инфляции является эффект, который экономисты прозвали «эффектом стоптанных башмаков». Давайте попытаемся разобраться, что же экономисты понимают под этим необычным понятием. Возможно, лучшим примером для объяснения послужит ситуация, когда мы можем наблюдать колебания курса — к примеру, американского доллара. Такой процесс, как известно, называется девальвацией. Поскольку опасность и инфляции, и девальвации заключается в возможном повышении цен, давайте рассмотрим «эффект стоптанных башмаков» на примере девальвации.

Когда мы видим, что курс американского доллара начинает расти, что мы делаем в первую очередь? Правильно, мы начинаем переводить наши доходы в более надежную валюту для того, чтобы каким-то образом сохранить их. Однако расплачиваться долларами мы не можем, и поэтому время от времени нам снова придется конвертировать американскую валюту в национальную для того, чтобы купить товары и услуги. Зачастую этот процесс приобретает вид перебежки от обменного пункта в магазин, что безусловно затрачивает наше время. Если подобного рода колебания продолжаются длительное время, то главной заботой населения становится сохранение доходов и сбережений в период быстрого роста цен. Таким же образом ведут себя и фирмы, они уводят свои ресурсы с производственной деятельности, активизируя все внимание в сторону прогнозирования будущей ситуации на рынках и управления своими инвестициями, опять-таки с целью сохранения доходов.



9. Помимо этого, к издержкам инфляции относится так называемый инфляционный налог.

Не торопитесь листать кодекс о налогах и других обязательных платежах в бюджет, чтобы найти, что это такое. Такого налога не существует. Таким образом, экономисты пытаются донести до нас, что поскольку неожиданный рост уровня цен — это, главным образом, следствие деятельности государства, порождая инфляцию, правительство как бы обкладывает нас дополнительным налогом, поскольку жизнь теперь стала несколько дороже.

Однако, несмотря на все эти негативные проявления, рост денежной массы стал в последние 50 лет мощным инструментом для политиков и экономистов, используемым для стимулирования экономики.

В завершении нашего занятия, мы можем вспомнить слова известного шотландского философа и экономиста Дэвида Юма: «В каждом государстве, в котором деньги начинают обращаться в большем объеме, чем раньше, все принимает новое лицо: зарождаются труд и промышленность; торговец становится настоящим предпринимателем, производитель становится более аккуратным и искусным в производстве товаров, и даже фермер идет за плугом с большим рвением и вниманием».

Уважаемые слушатели, сегодня мы рассмотрели, в чем заключаются истинные причины безработицы, обсудили ключевые особенности другой формы макроэкономической нестабильности — инфляции, и узнали, в чем заключаются ее реальные издержки. На следующем занятии мы поговорим о том, как осуществляется ее мониторинг через измерение стоимости жизни.

Основные термины: безработица, инфляция, экономические циклы, пособия по безработице, профсоюзы, ползучая инфляция, умеренная инфляция, галопирующая инфляция, гиперинфляция, скорость обращения денег, денежное предложение, покупательная способность денег, количественная теория денег, инфляция спроса, инфляция предложения, инфляция издержек, эффект стоптанных башмаков, девальвация, инфляционный налог.

Список рекомендуемой дополнительной литературы

1. Грегори Мэнкью, Марк Тейлор «Экономикс», 2-ое издание. - СПб.: Издательство «Питер», 2015.
2. Стенли Фишер, Рудигер Дорнбуш, Ричард Шмалензи «Экономика», 2-ое издание. - М.: Издательство «Дело», 2002.
3. Абель Э., Бернанке Б. «Макроэкономика», 5-ое издание/Пер. с англ. - СПб.: Издательство «Питер», 2016.
4. Липсиц И.В. «Экономика» - М.: Издательство: «Кнорус», 2016.
5. Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина «Макроэкономика: учебник». – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2014.
6. Вечканов Г. С., Вечканова Г. Р., «Макроэкономика», 5-ое издание. Учебник для вузов. - СПб.: Издательство «Питер», 2016.
7. Алан Гринспен «Эпоха потрясений (Эра турбулентности). Проблемы и перспективы мировой финансовой системы» - М.: Издательство «Юнайтед Пресс», 2011 .
8. Архипов А. И., Дерябина М. А., Большаков А. К. «Экономика для бакалавров», учебник - М.: Издательство «Прспект», 2013.
9. Уинтер Г. «Вопросы права и экономики»/ пер. с англ.- М.: Издательство Института Гайдара, 2019.
10. Рональд Коуз «Очерки об экономической науке и экономистах»/пер с англ. – М., СПб.: Издательство Института Гайдара, 2015.
11. Румер-Зараев М.З. «Экономические эксперименты. Полные хроники». – М.: Издательство «АСТ», 2019.
12. Табернакулов А. «Блокчейн на практике». – М.: Издательство «Альпина Паблишер», 2019.
13. Уильям Ф. Шарп, Гордон Дж. Александер, Джефффри И. Бэйли «Инвестиции»/пер. с англ. – М.: Издательство «ИНФРА-М», 2013.
14. Набор Кодексов Республики Казахстан: Налоговый Кодекс, Трудовой Кодекс, Предпринимательский Кодекс. – Алматы: Издательство «Учет», 2019.
15. Официальный интернет-ресурс Национального Банка Республики Казахстан, www.nationalbank.kz