

ДИПЛОМАТИЯ: КОММУНИКАЦИЯ И ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПОРЯДКА

Дипломатия, связь и происхождение
международного порядка
Часть 2



Английская дипломатия является классической, она оказала огромное влияние на развитие дипломатии в девятнадцатого-двадцатого века. Дипломатия всех пятидесяти с лишним стран содружества да и других стран сформировалась под воздействием английской дипломатии. До сих пор учебниками для подготовки, скажем, американских дипломатов служат труды английских ученых и дипломатов. Прежде всего, у Англии огромный опыт дипломатической деятельности. История английской дипломатии началась с установления страной зарубежных торговых отношений, и первым дипломатическим документом была Купеческая хартия, датированная 1303 году.

Самой сильной стороной английской дипломатии является прекрасное знание предмета, проблем, которые подлежат решению, знание страны, в которой предстоит работать; энциклопедические сведения об иностранных государствах передаются из поколения в поколение. А если учесть, что английской империи прямо или косвенно принадлежала почти половина земного шара («страна, в которой никогда не заходило солнце»), то понятно, что английская Документация обычно носит всеобъемлющий характер. Например, материалы, справки, подготовленные к Парижской мирной конференции 1919 году, были настолько солидными и достоверными, что использовались другими делегациями.

Английская дипломатия очень умело защищает интересы своей страны и ее граждан. Английский премьер-министр и министр иностранных дел Г. Пальмерстон еще в середине XIX века так сформулировал ее задачи: «У Англии нет постоянных врагов и постоянных друзей. У нее есть только постоянные интересы» и «Английский подданный – это своего рода гражданин Римской империи. Сильная рука английского правительства должна оказывать ему помощь и защиту в любом уголке земного шара». Устанавливая контакты с английскими дипломатами, следует иметь в виду, что они не слишком любят разговоры о глобальных проблемах, в отличие от американцев, которые питают страсть ко всякого рода доктринам. Англичане предпочитают иметь дело с конкретными вопросами сегодняшнего или завтрашнего дня, оставляя «космическую дипломатию» будущего ученым и журналистам.

Главная цель британской дипломатии – не позволить ни одному государству Европы занять доминирующее положение в Европе, что сейчас в связи с созданием объединенной Германии становится все более трудной, непосильной для нее задачей. Вот почему в 90-е годы она отказалась от теории «равновесия сил». Эта теория заставляла бы ее выступать против Германии, что могло ухудшить положение Британии. Английская дипломатия настороженно следит за изменением международной обстановки и гибко реагирует на все перемены.

Американская дипломатия

Об американской дипломатии можно писать очень много, хотя она относительно молода и насчитывает немногим более полутора столетий. На ней лежит отпечаток английской, а собственное лицо она стала приобретать, пожалуй, накануне, Первой мировой войны, сложившись окончательно в ходе Второй мировой войны и после нее. Один из английских исследователей определил ее такой фразой: «Американские дипломаты стремятся создать представление об их дружественном отношении к другим странам, но обязательно выиграть в состязании с ними».

Как правило, американцы устанавливают контакты легче, чем англичане, без особых соблюдения правил этикета. На что обращают внимание при подготовке дипломатов? Прежде всего на умение кандидатов анализировать. Интерес представляют требования госдепа к документам:

1. Аналитическая часть должна превалировать над справочной, информационной.
2. Необходимо использовать при анализе все доступные источники.
3. Документ должен быть по возможности краток (1-2 страницы).
4. В целом документ должен быть образцом дипломатического искусства. Строгие требования предъявляются к редакции документа (он должен быть тщательно отредактирован) и к срокам его представления (за два дня до назначенного срока он, как правило, должен быть уже подготовлен).



Особые требования предъявляются к точности документа и его практической важности, и надобности: важнее знать как (что-то сделать), чем что сделать, и важнее не блистать, а не ошибаться.

В США правила этикета и протокола проще, чем в Англии. Смокинг используется реже, чем в других странах (больше в артистических кругах), фраки – еще реже. Слова «mister» и «mistress» на конвертах и в письмах не пишутся.

Французская дипломатия

Французская дипломатия – одна из основоположников современной мировой дипломатии; она оказала огромное влияние на дипломатию сегодняшнего дня. Не умаляя достоинств дипломатии других стран, скажем, что в дипломатии первую тройку в течение ряда лет занимали английская, французская и восточная. «Французская дипломатия, – отмечает Кларк, – еще более специфическая, чем английская. Ее легко ненавидеть, так же как и сильно ею восхищаться». Один посол сказал о ней так: «Это дипломатическая дипломатия», а английский дипломат добавил: «Даже когда де Голль сделал экстраординарное заявление об обороне Франции (имеется в виду выход Франции из военной организации НАТО), мастерство французской дипломатии было столь велико, что она смогла найти убедительные аргументы в обоснование этой точки зрения. Это не всегда могла бы сделать другая дипломатическая служба».

Французский язык начиная с XVIII века стал дипломатическим языком и заменил латынь, на которой до этого велись все дипломатические переговоры и составлялись документы. Французская дипломатическая служба была самой большой по сравнению со службами других иностранных государств.

У французской дипломатии долгая и блестящая история. Кардинал Ришелье был одним из первых государственных деятелей, кто заявил, что дипломатия – это непрерывный процесс, предусматривающий постоянные переговоры. Еще в начале XVII века он понял значение общественного мнения для успеха дипломатии и ориентировал французских дипломатов на активное ведение пропаганды, на учет общественного мнения и на необходимость влияния на него. Формулируя внешнеполитическую и дипломатическую линию Франции, А. Жюппе, бывший министр иностранных дел, на первое место поставил необходимость для Франции играть самостоятельную роль на мировой арене, он выступал против того, чтобы какое-либо государство претендовало на мировое лидерство. Французские дипломаты очень внимательно следят за тем, чтобы не умалялись независимость страны и ее суверенитет. Как мы уже упоминали, при образовании Европейского союза был выдвинут лозунг: «Отечество Европы». Де Голль оставил оба эти слова, но переставил их: «Европа отечеств» – так назвал он новую международную организацию, подчеркнув тем самым суверенитет Франции.

После Второй мировой войны французская дипломатия сформулировала «политику величия» (*de grandeur*), смысл которой состоял в том, что Франция в потенциале великая держава и всегда будет ею. Они жестко ведут переговоры и, как правило, не имеют запасной позиции, рассчитывая на победу. Они любят приводить в пример Наполеона.

Французскую дипломатию отличают шарм, обаяние. Французы считают себя элитой. Основания для этого им дают достижения французской науки и культуры – живописи, литературы, философии.

Из национальных черт французской дипломатии надо отметить такую: французские дипломаты уделяют большое внимание предварительным договоренностям, предпочитают заранее обсудить те или другие вопросы, может быть, отдельно, чтобы затем решить вопрос окончательно. Они очень учтивы, вежливы, доброжелательны, склонны к шутке, но при серьезном обсуждении не избегают конфронтационного стиля.



Немецкая дипломатия

Они отличаются пунктуальностью. В переговорах ведут себя жестко, напористо. Недаром Г. Никольсон относил немецких переговорщиков к «воинам», отмечая их агрессивную манеру ведения переговоров.

Г. Крюгер, немецкий юрист и знаток дипломатии, отмечает умение немецких дипломатов «держат удар». Об этом свидетельствует и поражение Германии в войне. Внешней политике были нанесены сокрушительные удары, она потерпела полный провал.

Немецких дипломатов отличает хорошая юридическая подготовка, глубокое знание юридических проблем. На переговорах они систематичны и любят обсуждать вопросы последовательно один за другим.

Дипломаты Германии свободно владеют двумя-тремя иностранными языками. Это, как правило, специалисты по той или другой проблеме, стране или региону. Традиционно германского дипломата отличает чувство субординации, внутренняя собранность и пунктуальность.

К молодым специалистам официально предъявляются высокие требования: дипломат «должен обладать важными качествами: например, широкими разнообразными интересами, общительностью и восприимчивостью, гибкостью, а также способностью выносить психические и физические нагрузки».

Итальянская дипломатия

Итальянская дипломатия (итальянцы включают в это Итальянская понятие и Древний Рим) насчитывает несколько тысячелетий и обладает огромным опытом и традициями. Международное право многим обязано итальянским юристам. Латинский язык являлся до XVII-XVIII века мировым дипломатическим языком, и до сих пор латинские выражения употребляются в дипломатии, дипломатических документах, в речах на конференциях. Итальянцы очень гордятся своей страной как колыбелью науки, искусства и дипломатии, и при контактах с ними знание их истории и вклада в человеческую цивилизацию производит благоприятное впечатление, позволяет создать хорошую атмосферу благожелательности.

Об итальянском характере исследователи пишут так: «Итальянцы несколько экспансивны, легко вступают в контакты, ценят мировую культуру, музыку, литературу».

Итальянцы еще со времен Венеции уделяли большое внимание дипломатическим документам, отчеты миссий, характеристики политических деятелей помогали им в осуществлении контактов за рубежом. Итальянские дипломаты регулярно получали сведения и информацию о положении внутри своей собственной страны, и можно сказать, что это также способствовало установлению контактов. В общем, дипломатическая служба в Италии была поставлена, примерно и потому ее опыт был заимствован и другими странами.

Итальянские дипломаты отличаются утонченностью, но к положительным качествам их не относятся аккуратность, пунктуальность, они могут опоздать на обед, ужин, затянуть встречу. Они вольно обращаются со временем. Итальянским дипломатам не разрешается вступать в политические партии.

Японская дипломатия

Японская дипломатия сравнительно молодая. Дипломатические кадры тщательно подбираются. Кандидаты проходят строгие экзамены при поступлении на службу. Принципом японских дипломатов является постоянное пополнение своих знаний.

От них требуется каждый день упорно заниматься с полной отдачей сил, забывая о личном времени. Одна интересная черта японской дипломатии – признание положительной роли династии в дипломатии, что, по мнению японцев, способствует профессионализму дипломатов и их преданности государству.



В Японии нередко можно встретить дипломатов в третьем и даже в четвертом поколении. Многие из них дослужились до самых высших постов. Известны случаи, когда послами становились три брата.

В японской дипломатии создана и поддерживается атмосфера высокой требовательности к сотрудникам. Все успехи и недочеты дипломатов фиксируются. Сильной стороной японской дипломатии является тщательная проработка вопросов, хорошая подготовка к беседам, переговорам. В то же время далеко не все японские дипломаты умеют ориентироваться в сложной обстановке.

Для японской дипломатии в прошлом была характерна маскировка своих целей.

1. Первое, на что обращают внимание иностранцы, сталкиваясь с японцами, это загадочная улыбка и их искусство скрывать свои мысли. Боб Дан Хэм в книге «Искусство быть японцем», как бы отвечая на вопрос о том, какие они – японские дипломаты, пишет: «На Западе люди говорят вам правду либо лгут. Японцы же почти никогда не лгут, однако им никогда не придет в голову говорить правду».

Известно, что дипломаты предпочитают не говорить да или нет и делают это только в крайнем случае. Японцы не склонны выражать свои мысли прямолинейно. Из поколения в поколение их приучали уклоняться от столкновения мнений, советовали избегать прямых утверждений.

В разговорах, контактах с японцами следует иметь в виду еще одну их черту, свойственную дипломатам: они не терпят ни малейшего оскорбления или грубо сказанного слова и сами воздерживаются от подобных выражений. Их вежливость делает их приятными собеседниками. Естественно, что они ждут и от вас такой же любезности.

Деликатность ценится японцами превыше всего. И может быть, еще больше, чем у англичан, у японцев ценится молчание, которое считается категоричнее слов.

Несколько слов о японском стиле установления контактов и ведения переговоров. Они много внимания уделяют изучению тех, с кем устанавливают связь.

Японцам свойственна аккуратность. Их стиль – обязательность, точность во времени, в исполнении обещаний. Японцы умеют слушать партнера, демонстрируют внимание, поощряя собеседника, что, однако, отнюдь не следует понимать как согласие с вашей точкой зрения.

И последнее, давайте ознакомимся с дипломатией малых стран.

Прежде всего определим, что мы называем малыми странами? На мой взгляд, довольно удачное определение этому понятию дала профессор одной из нью-йоркских академий А. Б. Фокс. Она пишет, что малыми странами можно считать такие государства, которые не обладают достаточными военными силами, чтобы отражать нападение больших государств в течение длительного периода.

Далее Фокс приводит слова Макиавелли о методах разрешения конфликтов: надо быть лисой, чтобы распознать ловушку, и львом, чтобы устранить волков. Желание быть только львом не дает результатов.

Малые государства с большим успехом могут использовать дипломатию, преимущества своей экономики (нефтедобывающие страны), географическое положения и другие факторы, чтобы отстоять свою страну и даже извлечь пользу из столкновения великих и больших государств.

После Второй мировой войны малые государства, продолжали играть большую роль, чем, казалось бы, позволяли их военные и экономические ресурсы. Бывшие колониальные и полуколониальные державы, приобретя самостоятельность, стали играть значительную роль в делах своих континентов это – Нигерия, Египет, Северная Корея, Индонезия.

Одна из основных черт дипломатии малых стран заключается в том, что, как правило, дипломаты этих стран в дипкорпусе поддерживают добрососедские отношения. Поэтому контакты с представителем одного из малых государств открывают путь к установлению связей с дипломатами других стран.

Многие европейские страны имеют долгую историю дипломатических традиций, свои школы дипломатии. Это такие страны, как Швеция, Испания, Турция, Греция, Швейцария.

Малые страны часто предпочитают не афишировать свои контакты, вступая скорее в тайные, чем в открытые связи, чтобы избежать давления великих держав.



Малые страны играют важную роль, оказывая дипломатическую помощь другим странам. Впервые в истории дипломатии в такой роли выступила Швейцария. Впоследствии эту дипломатическую эстафету приняла Швеция.

При установлении контактов с малыми странами нужно хорошо знать их протокол, их обычаи и склонности. Приведем примеры.

В Испании, если вам дают визитную карточку, это признак самого большого доверия. Испанские дипломаты идут на контакты довольно свободно, они исключительно вежливы и приветливы, но если вас приглашают остаться на завтрак, то не принимайте приглашение: это может быть простой формальностью. Считается, что принять такое приглашение можно только после третьего раза.

В Голландии следует быть особенно сдержанным. На серьезные контакты голландцы идут не сразу. В отличие от испанцев, они очень точно соблюдают время и того же требуют от других. Рукопожатия в этой стране, как правило, не приняты. Достаточно просто поздороваться. К комплиментам относятся сдержанно.

Венгры очень эмоциональны. На контакты в силу этого идут свободно. Деловые вопросы не любят обсуждать за обеденным столом, особенно в ресторане, но совместные посещения ресторанов для закрепления контактов практикуют широко.

В Швейцарии следует обязательно заранее согласовать дату и время визита. Дамам не принято целовать руку, но желательно принести им цветы. В отношении времени швейцарцы аккуратны. Швейцарские дипломаты очень гордятся своей страной, ее историей, своим нейтралитетом.