

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ТЕОРИЯ, ПРОЦЕСС И ПРАКТИКА

Юридическая структура предпринимательского венчура

Глава 3. Развитие предпринимательских планов





Предприниматель, беспокоящийся о будущем, должен определить юридическую форму своего венчура согласно требованиям. Эта проблема возникает вследствие налогового законодательства, доступности капитала и сложности формы бизнеса. При определении юридических форм организации предприниматель должен учесть следующие факторы:

- Какую из форм бизнес-организаций легко организовать.
- Объем финансов, затрачиваемых на становление бизнес-организаций.
- Правовые ограничения, влияющие на развитие дела.
- Налоговое влияние на выбранную форму организации.
- Ответственность, возлагаемая на владельца выбранной формы организации.

Есть три начальные формы организации – это частное предпринимательство, товарищество и корпорация. У каждой из них есть свои преимущества и недостатки. Сложно сказать, чем они лучше друг от друга. При выборе форм организации рассматриваются личные обстоятельства и требования предпринимателя.

Частное предпринимательство

Частное предпринимательство – это владение и управление бизнесом частным лицом. Деятельность предприятия без владельца будет приостановлена. Это частное лицо имеет право на все доходы венчура и ответственен за все затраты и долги предприятия. Также это лицо является лицом с правовой ограниченной ответственностью, т. е. личные денежные средства предпринимателя считаются собственным капиталом. Если компания погрязнет в долгах, то владелец вынужден продать частное семейное имущество и вернуть кредиторам деньги. Прежде чем открыть частное предприятие, предприниматель должен получить местную и государственную лицензию для открытия бизнеса. В случае если владелец выберет ложное или предполагаемое название, то желательно получить сертификат именно с этим названием. В связи с тем, что создание частного предприятия легко, эта форма бизнес-организации широко распространена.

Преимущества частного предпринимательства

Легко открыть. По сравнению с другими формами бизнеса у этой формы бизнеса мало юридических ограничений. Не очень нуждается в поддержке государства, обычно по сравнению с другими формами бизнес-организаций платежи не очень высоки.

Единственный владелец прибыли. Предприниматель не делится прибылью ни с кем. Контроль и принятие решения одним владельцем. Владелец венчура самостоятельно принимает решение, не советуясь при этом с партнерами.

Гибкость. В процессе управления в случае необходимости грамотно, гибко и быстро решает возникающие ежедневные проблемы, опираясь на различные законы.

Относительная свобода от государственного контроля. Кроме требования необходимых лицензий, государство лишь в крайних случаях вмешивается в дела венчурного предприятия.

Свобода относительно корпоративных бизнес налогов. Частный предприниматель платит налоги не как бизнес-организация, а в качестве частного лица.

Недостатки частного предпринимательства

Неограниченная ответственность. Частный предприниматель один в ответе за все долги предприятия. Эта ответственность распространяется на все виды активов владельца.

Отсутствие непрерывной работы. В случае болезни или смерти владельца это может привести к остановке или банкротству предприятия.

Трудности при обеспечении капиталом в малом количестве. Обычно товарищества и



корпорации могут владеть доступным капиталом. Но у владельца частного предприятия нет возможности владеть таким капиталом.

Трудности при обеспечении финансами на долгий срок. В связи с тем, что владелец предприятия один, он может встретиться с трудностями по обеспечению финансами на долгий срок.

Односторонняя точка зрения и небольшой опыт владельца предприятия. В связи с тем, что деятельность предприятия зависит от способностей, знания и опыта одного человека, это обстоятельство ограничивает направление и диапазон венчура.

Товарищество

Товарищество – это объединение, созданное согласно «Обновленному Закону о товариществах» (Revised Uniform Partnership Act. (RUPA)) двумя или более лицами с целью открытия бизнеса и получения прибыли. Партнер вкладывает свои финансы, продает имущество, мобилизует деловые навыки и опыт. Вместе с тем, прибыль и расходы одинаковы для всех венчурных товариществ. Хотя это особо и не требуется, но выполняется письменный договор товарищества. Если заранее не договориться, то в суде могут свести на нет одинаковую долю партнеров, то есть прибыль, расходы (затраты), активы, управление и другие аспекты бизнеса. В пунктах Устава товарищества определены финансовые и управленческие взносы и подробно рассмотрена роль товарищества. В пунктах Устава прописаны:

- Срок договора.
- Вид товарищества (основное или ограниченное, активное или пассивное).
- Деление прибыли и расходов.
- Заработная плата.
- Приостановление партнерства (остановка и завершение).
- Власть (порядок ведения бизнеса частным лицом).
- Решение споров.
- Дополнения и изменения в работе товарищества.

Отдельно от прописанных пунктов предприниматели должны рассматривать различные соглашения относительно товарищества. Например, должна быть ясно прописана процентная доля каждого партнера в зависимости от вложенных финансовых средств, объем контроля в управлении и обязательства. Вместе с этим, в договоре товарищества четко прописано, кто из партнеров несет ответственность за все долги предприятия.

Преимущества товарищества

Есть возможности роста и достижения производительности. По сравнению с частным предпринимательством в товариществе часто встречается возможность привлечения финансов и различный опыт работы.

Гибкость. Товарищество более гибко в принятии ежедневных решений в зависимости от нужд бизнеса.

Свобода от государственного регулирования и проверок. Государство вмешивается в деятельность товарищества в редких случаях.

Налоговые скидки. Большинство товариществ, чтобы избежать высокого налога, оплачивают налоги как частное лицо.

Недостатки товарищества

Неограниченная ответственность предоставляется минимум одному партнеру. При этом ответственность других партнеров ограничена. Минимум один из партнеров считается основным партнером, который несет ответственность за товарищество.



Отсутствие непрерывной работы. Если один из партнеров неожиданно умрет или уйдет из бизнеса, то договор товарищества считается недействительным. Однако бизнес могут продолжить оставшиеся и новые партнеры.

Сложности в привлечении больших финансовых средств. Многие товарищества встречаются с трудностями в случае привлечения долговременных финансовых средств. Обычно на начальном этапе коллективная собственность задает тон для увеличения объема финансов в будущем.

Влияние действий партнеров на товарищество. Основной партнер путем договоров и обязательств может нанести вред предприятию.

Сложности в определении интересов партнеров. Каждый шаг партнеров должен быть прописан в договоре. (Например, вопрос продажи части предприятия партнерами).

Корпорация

Если сказать словами верховного судьи Джона Маршала (1819), то «корпорация – это искусственная, невидимая, неосязаемая структура, возникшая на основе долгого развития закона». Корпорация – самостоятельное юридическое учреждение, состоящее из владельцев. Корпорация создана на основе полномочий государственных законов. Обычно в корпорации среди потенциальных акционеров происходит денежный или имущественный трансфер, который переводится на акции корпорации (сертификаты владения), и на этой основе создается учреждение. Процедуры, необходимые для создания корпорации: (1) зарегистрировав акции капитала, создается временная организация, (2) уполномоченным лицом одобряется штат созданной корпорации.

В Уставе корпорации закреплены его полномочия и ограничения. Корпорация, ведущая бизнес в нескольких штатах, опирается на пункты федеральных законов относительно межштатных отношений и законы штата.

Преимущества корпорации

Ответственность ограничена. Ограничена ответственность акционера относительно инвестиций частного лица.

Есть возможность частного трансфера. Путем продажи акций создается трансфер собственности.

Неограниченный срок. Компания существует самостоятельно вне зависимости от продолжительности жизни владельцев, без ограничений, но неизвестен срок.

Сохранение капитала в большом объеме легче. Капитал можно консолидировать за счет частной гарантии основных акционеров, выпуска акций и облигаций, а также за счет получения краткосрочных кредитов.

Есть возможности развития и обмена опытом. Корпорация опирается на опыт и способности отдельного человека, в этом процессе принимают участие все, начиная от акционеров до менеджера.

Товарищества и корпорации: особые формы

Ограниченное товарищество

Ограниченное товарищество – форма организации, при которой нет спора в вопросах управления, нет ответственности за расходы, необходимые отдельные капитальные инвестиции,



кроме первоначального финансирования. В таких организациях нет ответственности за расходы, но есть требования по распределению прибыли.

Ограниченное товарищество управляется согласно «Обновленному единому закону об ограниченных товариществах». Закон состоит из:

- 1) Основных правил;
- 2) Создания;
- 3) Ограниченных партнеров;
- 4) Основных партнеров;
- 5) Финансов ;
- 6) Ликвидации и роспуска;
- 7) Определения интересов партнеров;
- 8) Распадания;
- 9) Зарубежных ограниченных товариществ;
- 10) Производных действий;
- 11) Других вопросов из 11 частей и 64 пунктов, содержащих и другие вопросы.

Если зарубежное ограниченное товарищество хочет зарегистрироваться как юридическая организация, то партнеры должны внимательно ознакомиться с данным законом.

Товарищество с ограниченной ответственностью

Товарищество с ограниченной ответственностью (ТОО) – новая форма объединения, при котором есть возможность не нести ответственности за получение прибыли от налога и за ошибки других партнеров. Если группа предпринимателей открывает ТОО, то невиновные новые партнеры не несут ответственности за противоправные действия других партнеров. ТОО похоже на компанию с ограниченной ответственностью.

Отличие – ТОО предназначено для настоящих предпринимателей, ведущих бизнес на основе партнерства. И ТОО, и КОО должны вести работу на основе и в соответствии со штатным статусом. Одна из причин, по которой ТОО широко распространены, – легкий процесс создания.

Товарищество можно легко преобразовать в ТОО, так как структура организации не меняется, остается в том же виде. Вместе с этим, законы и правила для обоих одинаковы (есть отличия только в статусе ТОО).

Товарищество с ограниченной ответственностью – новая версия ограниченного товарищества. ТОО использует свой статус по отношению ко всем партнерам и основным партнерам. Если не брать в учет статус основных партнеров, то ограниченное товарищество и ТОО в принципе одинаковы.

S-корпорация

Ранее называвшаяся Subchapter-корпорация или S-корпорация берет свое название из малого раздела Международного кода прибыли, в которой есть код S. В рамках этого раздела предприниматели могут воспользоваться возможностью освободиться от налогов, облагаемых на корпорацию. Наряду с этим корпорация пользуется всеми благами и преимуществом отличительных качеств.

Итак, S-корпорация платит налоги как товарищество. В управлении налогового комитета регистрируется форма информации, показывающая только прибыль акционеров. В таких корпорациях вопрос об увеличении налога сходит на нет. Корпорация не платит налоги за личную прибыль, но этот документ входит в прибыль акционеров, которые платят налоги. Эти рекомендации полезны не только для малого бизнеса, но и для S-корпораций:

- Корпорация должна быть местной.
- Корпорация не должна быть членом объединенных корпораций.



- Отдельный человек, недвижимое имущество и некоторые тресты могут быть акционерами.
- Корпорации, товарищества, неквалифицированные тресты не могут стать акционерами.
- В корпорации должно быть 100 или меньше акционеров.
- Хотя у корпорации есть акции одного класса, но совсем необязательно всем акционерам иметь право голоса.
- Если человек не резидент, то он не может быть акционером.

Есть несколько положительных моментов S-корпорации. Например, в случае, когда корпорация несет убытки, S-корпорация дает разрешение акционерам возместить их за счет дохода, оплачиваемого за налоги. По сравнению с корпорацией, если у акционеров S-корпорации уровень оплаты налогов невысокий, согласно правилам S раздела, его прибыль ограничивается оплатой акционерами налога. Если корпорация хочет потратить полученную прибыль на какие-либо цели в будущем, то создает благоприятные условия для накопления финансовых средств.

S-корпорация платит налоги из своей прибыли, который складывается в конце года из прибыли, полученной акционерами. В некоторых случаях S-корпорация может выбрать год, когда можно выплатить налоги акционеров. Это важно, так как до получения прибыли, которой еще нет, корпорация (не акционеры) не платит налоги до срока отчетности. Наряду с этим в S-корпорации акционер может отдать свои акции члену семьи, у которого небольшой финансовый фонд. Кроме того, он может избираться акционером до шестого поколения. S-корпорация может предложить необлагаемую корпоративную прибыль. Эта прибыль для акционеров является федеральными налоговыми начислениями.

Компании с ограниченной ответственностью

Начиная с 1977 года, увеличение штата привело к созданию такой формы организации, как компания с ограниченной ответственностью (КОО). КОО – гибрид корпорации с ограниченной ответственностью, которая имеет свои преимущества при уплате налогов, как и товарищества.

Главное отличие КОО – отсутствие налога на предприятие; прибыль поступает в КОО, члены компании оплачивают налоги по отдельности. Еще одно преимущество – ограниченная ответственность за объем финансовых средств, вложенных членами компании. В КОО члены полностью участвуют в управлении, благодаря статусу штата руководители КОО могут быть и членами компании. Вместе с этим, нет ограничений в количестве акционеров КОО.

В сравнительной степени недостатков у КОО мало. Самый большой недостаток – статус КОО в разных штатах различный, КОО, осуществляющая деятельность в разных штатах, может встретиться с трудностями. В рамках этой проблемы в 2006 году на основе единого закона о штатах, национальная конференция комиссаров предложила новый закон об Обновленных КОО. Этот закон был принят в 2011 году только девятью штатами. До тех пор, пока все штаты примут данный закон, если КОО будет осуществлять деятельность в другом штате, то будет правильным изучить правила этого штата.

В-корпорация

В-корпорация – новая юридическая организация, которая признана в качестве корпорации США с социальной ответственностью. Сертифицированные В-корпорации – это новый вид бизнеса для решения социальных проблем и охраны окружающей среды. В-Lab – это некоммерческая организация, осуществляющая сертификацию В-корпораций.

В-корпорации заостряют внимание на двух важных проблемах:

1. Принятие закона в корпорации усложняется тем, что должна учитывать интересы сотрудников, общества и окружающей среды.



2. Транспарентные стандарты в случае неудачи вызывают трудности в случае различия социальной активности компании и хорошего маркетинга.

Юридическая структура В-корпорации увеличивает корпоративную ответственность, поэтому они должны принимать решения с учетом интересов не только акционеров, но и общества. Стандарты работы В-корпорации дают возможности клиентам поддержки бизнеса в соответствии со своими ценностями. Кроме этого, В-корпорации способствуют увеличению влияния капитала инвесторов и повышению эффективности, указывают направление на политику работы государства и мультинациональных корпораций.

Существуют определенные требования В-корпораций, среди них:

1. Подробные, прозрачные социальные стандарты и стандарты эффективности охраны окружающей среды.

2. Высокие стандарты юридической отчётности.

3. Установление взаимоотношений с учреждениями, ведущими государственную политику для поддержки устойчивого бизнеса.

Среди 60 предприятий (начиная от пищевой промышленности, заканчивая компаниями по охране прав) более 500 были сертифицированы В-корпорацией. В-корпорации могут быть разными, но у них одна цель: повторное выявление достижений в бизнесе. Под влиянием доклада каждый человек может узнать о выполненных социальных и экологических действиях.

L3C – Компания с ограниченной ответственностью и низким уровнем дохода

Компания с ограниченной ответственностью, другими словами, L3C – структура, нацеленная на получение прибыли и обеспечение финансами организаций, полезных для социума.

В 2008 году Вермонт стал первым штатом, признавшим компании с ограниченной ответственностью и низким уровнем дохода в качестве законного корпоратива. Затем в штатах Джорджия, Монтана, Мичиган и Северная Каролина были ознакомлены с таким законодательством. На сегодняшний день в США компании с ограниченной ответственностью и низким уровнем дохода (КОО и НУД) признаны законными, так как они нацелены на привлечение частных инвестиций в предпринимательство/венчуры, полезных для социума, а также для привлечения благотворительных капиталов. Отличие этих компаний от КОО в том, что главная цель L3C – не получение прибыли, у этих компаний есть особая благотворительная миссия. Но все-таки L3C – не благотворительная организация, так как после уплаты налогов оставшуюся прибыль передает владельцам или инвесторам.

Главное отличие L3C – особенность «создания инвестиций для программ (СИП)». Это – направленное на получение социальной прибыли, обоснованные миссией какого-либо фонда, инвестиции. Так как фонд может давать инвестиции только для венчура с особенностями СИП, нацеленного на получение прибыли. L3C в своем договоре указывает, что он связан с особенностями СИП, эта особенность помогает определить социальные цели предприятия, а также дает возможность освобождения от уплаты налога.

L3C с целью осуществления благотворительных и учебных целей может привлечь частный капитал из трех источников.

L3C способен создавать, исходя из необходимости, гибкие товарищества типа КОО. Эта гибкость позволяет создавать многоуровневую частную структуру. Эти фонды идут на риск, благодаря особенностям СИП, дают возможность финансирования по низкой ставке. Вместе с тем, оказывая влияние на других инвесторов, не дают возникнуть рискам, могут привести к увеличению прибыли.

Другие члены L3C имеют возможность привлекать главных инвесторов и выходить на рынок с рискованым/возвратным уровнем. Окончательный результат: L3C на основе особенностей СИП используются в качестве средства вхождения в крупные инвестиции. Стандарт проводится для прибыли и расходов таких L3C, как КОО, а также уплата налога производится в соответствии с состоянием каждого инвестора.